

OFERTA PRACY

Nazwa firmy: AERO-GSE Sp. z o.o.

Profil firmy/branża: branża motoryzacyjna/lotniskowa (Ground Support Equipment)

Adres kontaktowy firmy: ul. Balicka 100, 30-149 Kraków

Tel. kontaktowy: 726-726-018 **e-mail:** admin1@aero-gse.com

Strona www: aero-gse.com

Rodzaj oferowanej pracy:	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	praca	praktyka	staż	wolontariat

Nazwa stanowiska: Kierownik działu Sprzedaży

Opis oferty: Jesteśmy jednym z aktywnych graczy na rynku z branży motoryzacyjnej i lotniskowej. Główną gałęzią działalności spółki jest produkcja i sprzedaż specjalistycznych maszyn oraz urządzeń wykorzystywanych w lotnictwie dla naziemnej obsługi statków powietrznych. Wśród naszych klientów znajdują się zarówno firmy z terytorium Europy, Bliskiego Wschodu i krajów byłego Związku Radzieckiego.

Zakres obowiązków:

- Zarządzanie i rozwijanie działu sprzedaży, w tym kierowanie zespołem pracowników,
- Współtworzenie polityki rynkowej przedsiębiorstwa, opracowywanie i realizacja strategii oraz planów sprzedażowych,
- Monitorowanie rynku,
- Zapewnienie realizacji procesów sprzedażowych, m.in. sprawnego planowania, realizacji oraz zamykania procesów przetargowych i sprzedażowych,
- Odpowiedzialność za realizację budżetów sprzedaży.

Wymagania wobec kandydata:

- Doświadczenie zawodowe w sprzedaży międzynarodowej B2B, w tym min. 3 lata na stanowisku kierowniczym lub zastępcy w zakresie budowania zespołów i zarządzania wydajnością,
- Wykształcenie wyższe magisterskie: ekonomia, mechatronika, finanse, marketing lub prawo,
- Umiejętność strategicznego planowania oraz kształtowania polityki cenowej,
- Znajomość Microsoft Office, w szczególności: MsProject, Excel, Outlook, PowerPoint,
- Umiejętność prowadzenia negocjacji handlowych, technik sprzedaży, przygotowywania i realizacji kontraktów,
- Znajomość technicznego języka angielskiego oraz języka rosyjskiego (min. B1),
- Prawo jazdy kat. B,
- Zdolności analityczne, przywódcze i organizacyjne,
- Dyspozycyjność i gotowość do wyjazdów zagranicznych.

Rodzaj umowy: o pracę, pełen etat

Forma kontaktu kandydata z firmą (np.: telefon, e-mail, adres firmy): Prosimy o nadsyłanie CV na adres: admin1@aero-gse.com, w tytule podając numer referencyjny: „WSOSP sales manager 120417”.

Data ważności oferty: 15.05.2017